PORTFÓLIO DE APRESENTAÇÃO

AmazonCare
Estomaterapia Digital

SUMÁRIO DE APRESENTAÇÃO

- 01 Introdução
- 02 Parceiros - chaves
- 03 Clientes
- 04 Canais
- 05 Atividades - chaves
- 06 Proposta de valor
- 07 Relacionamento
- 08 Estrutura de custo
- 09 Fluxo de receitas
- 10 Recursos - chaves
- 11 Conclusão

01 Introdução

O nome **"AmazonCare Estomaterapia Digital"** transmite claramente a proposta de valor do negócio, unindo **saúde na Amazônia**, estomaterapia e tecnologia digital, **criando uma identidade forte e destacando seus diferenciais para o público-alvo**

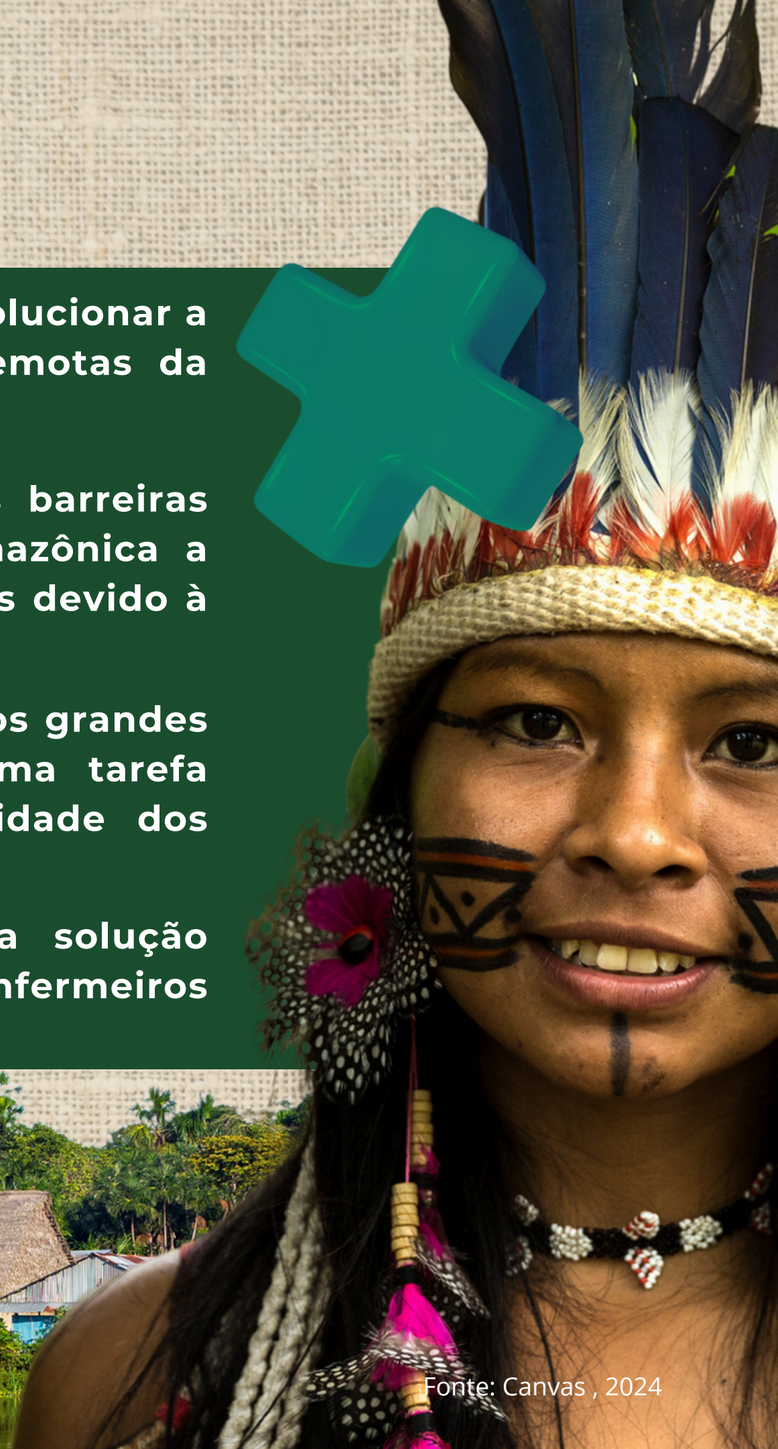
Quem somos?

A AmazonCare Estomaterapia Digital é uma empresa inovadora que busca revolucionar a prestação de serviços em estomaterapia para as comunidades rurais e remotas da Amazônia.

Nosso modelo de negócio foi desenvolvido com o objetivo de superar as barreiras geográficas e de infraestrutura que dificultam o acesso da população amazônica a cuidados de saúde de qualidade. A região amazônica enfrenta desafios únicos devido à sua vasta extensão territorial, diversidade cultural e infraestrutura limitada.

Muitas comunidades estão localizadas em áreas de difícil acesso, distantes dos grandes centros urbanos, o que torna a prestação de serviços especializados uma tarefa complexa. Essa realidade resulta em disparidades significativas na qualidade dos cuidados de saúde disponíveis para a população local.

Diante desse cenário, a AmazonCare Estomaterapia Digital propõe uma solução inovadora: utilizar a tecnologia de telenfermagem para conectar enfermeiros especializados com pacientes em áreas remotas da Amazônia.



Fonte: Canvas , 2024

Inovação
Amazônia acessível

Por meio de nossa plataforma digital, oferecemos:

1- Teleconsultas;
2- Interconsultas;
3- Educação em saúde;
4- Acolhimento;
5- Consultorias;
6- Monitoramento

Permitindo que

A população amazônica tenha acesso a cuidados especializados no tratamento de feridas, estomias e incontinência, sem a necessidade de se deslocar para grandes centros urbanos.

Estamos construindo um modelo de negócio sustentável e escalável, que tem o potencial de impactar positivamente a vida de milhares de pessoas na região amazônica.

Fonte: Canvas, 2024

Parceiro - Chave

Parceiros estratégicos, expertise, qualidade

Nossa rede de parceiros estratégicos é fundamental para o sucesso do modelo de negócio da AmazonCare Estomaterapia Digital.

Cada parceiro desempenha um papel único e essencial, contribuindo com expertise, recursos e suporte para garantir a qualidade e a eficiência dos serviços oferecidos.

Nossos principais parceiros

Tecnologia, estomaterapia, eficiência

- **Universidades publicas e privadas**
- **Empresas de tecnologia**
- **Órgãos de apoio ao empreendedorismo**
- **Sociedades científicas de enfermagem na área de estomaterapia**
- **Prefeituras dos municípios**
- **Empresas de fornecimento de materiais e equipamentos em estomaterapia**

Clientes e canais

Divulgação, acesso aos serviços, suporte e interação

Seguimento de clientes:

- **Instituições públicas de saúde.**
- **ONGS que desenvolvem atividades de atendimento em usuários com as seguintes condições de saúde:**
    - **Pessoas com ferida complexas;**
    - **Pessoas com Estomias;**
    - **Pacientes com incontinência urinária ou fecal;**
    - **Cuidadores e familiares;**

Canais de comunicação

- Website da AmazonCare Estomaterapia Digital, com os serviços oferecidos, a equipe e os diferenciais da empresa;

- Redes sociais (Facebook, Instagram, LinkedIn), com postagens educativas, depoimentos de pacientes e divulgação dos serviços;

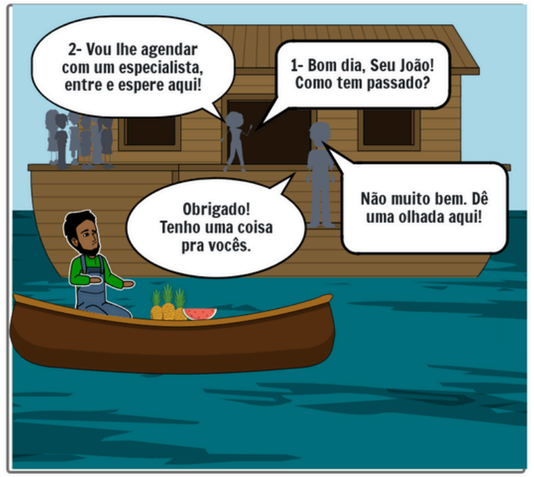
- Plataforma online de teleatendimento, grupos de apoio online para troca de experiências entre pacientes e cuidadores;

- Sessões de educação em saúde, como webinars e workshops virtuais, para capacitação de pacientes e cuidadores.

Atividades - chaves

Teleconsultas, Interconsultas, Educação em Saúde, Acolhimento/ triagem, Consultoria e Monitoramento

	Necessidade	Contexto	Solução	Resultado
Teleconsulta de Estomaterapia	Cena 1- O Sr. João sente desconforto e tem dúvidas sobre os cuidados com a colostomia.	Cena 2- Vai até a UBS Fluvial para uma teleconsulta de estomaterapia.	Cena 3- **Teleconsulta com estomaterapeuta.**	Cena 4- Retornando às suas atividades laborais.

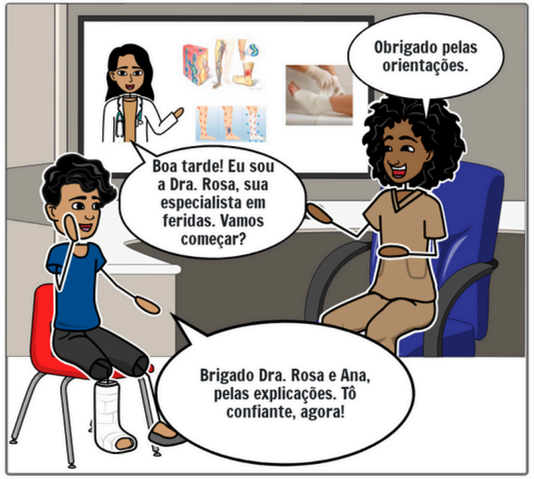


Fonte: Próprio autor, 2024

Atividades - chaves

Teleconsultas, Interconsultas, Educação em Saúde, Acolhimento/ triagem, Consultoria e Monitoramento

	Necessidade	Contexto	Solução	Resultado
Interconsulta	Cena 1- Dra. Ana tem dúvidas sobre o tratamento adequado. Ela acessa a plataforma de interconsultas.	Cena 2- A estomaterapeuta revisou o caso e está pronta para iniciar a interconsulta.	Cena 3- Interconsulta com estomaterapeuta.	Cena 4: O paciente recebe cuidados adequados e sua recuperação é monitorada.



Fonte: Próprio autor, 2024

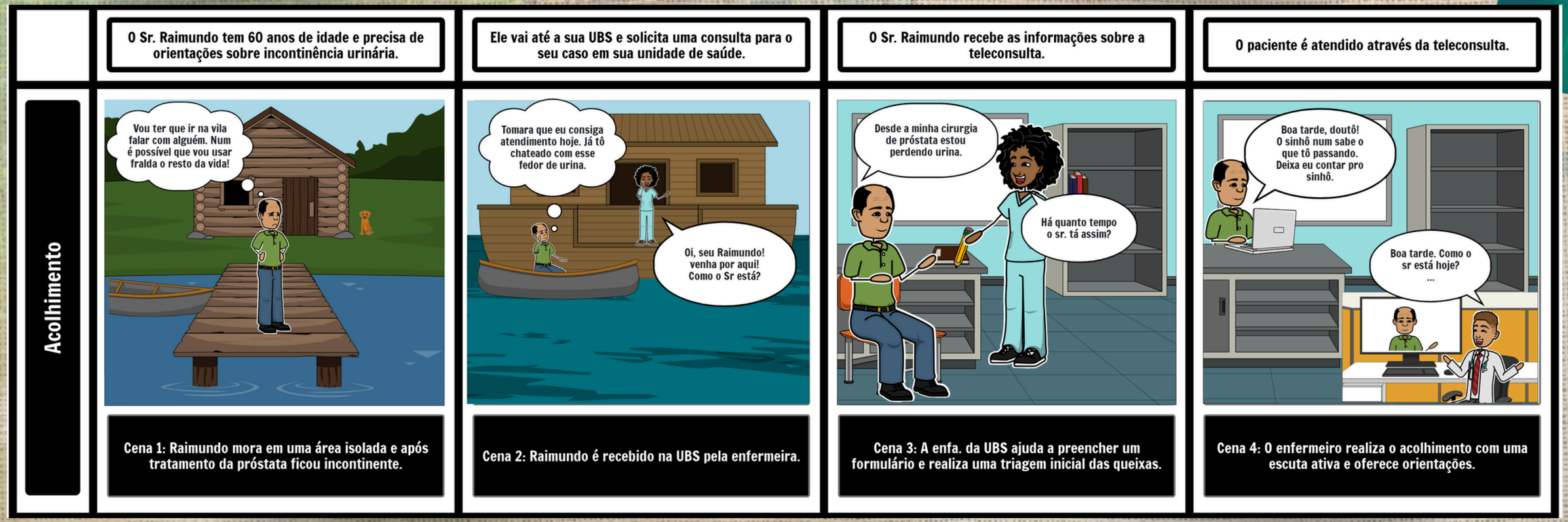
Atividades - chaves

Teleconsultas, Interconsultas, Educação em Saúde, Acolhimento/ triagem, Consultoria e Monitoramento

Fonte: Próprio autor, 2024

Atividades - chaves

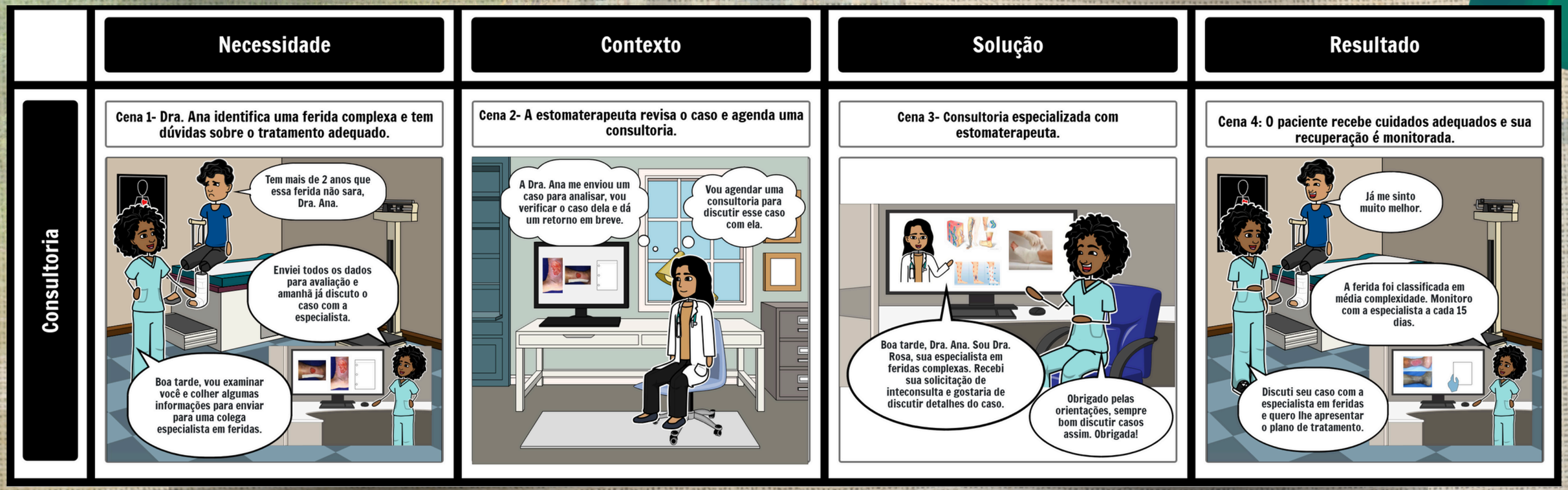
Teleconsultas, Interconsultas, Educação em Saúde, Acolhimento/ triagem, Consultoria e Monitoramento



Fonte: Próprio autor, 2024

Atividades - chaves

Teleconsultas, Interconsultas, Educação em Saúde, Acolhimento/ triagem, Consultoria e Monitoramento

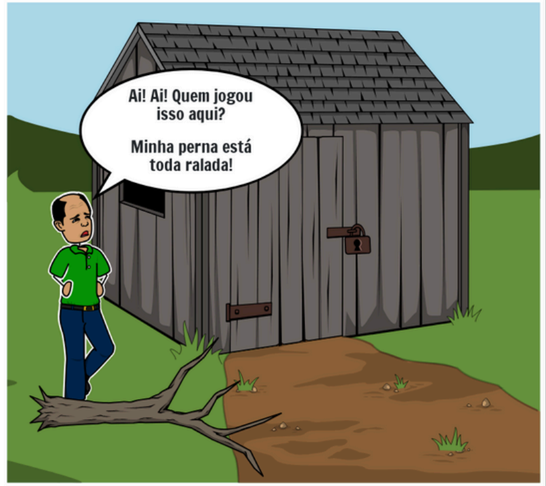


Fonte: Próprio autor, 2024

Atividades - chaves

Teleconsultas, Interconsultas, Educação em Saúde, Acolhimento/ triagem, Consultoria e Monitoramento

	Necessidade	Contexto	Solução	Resultado
Monitoramento	Cena 1: Joaquim mora numa comunidade rural e uma madeira bateu em sua perna fazendo uma ferida.	Cena 2- O Sr. Joaquim fazia os curativos em casa, mas não estava sarando.	Cena 3- O Sr. Joaquim foi até a UBS e começou o tratamento com a Enfa. Natália.	Cena 4: O Sr. Joaquim entrou no programa de monitoramento e 1x por semana recebe orientações.



Fonte: Próprio autor, 2024

Proposta de valor

Nossa proposta de valor se baseia em três pilares fundamentais:

- Expertise em estomaterapia
- Acessibilidade e conveniência
- Qualidade de vida e bem-estar

Acessível e qualidade de vida

A AmazonCare Estomaterapia Digital oferece uma proposta de valor única e inovadora, que se destaca no mercado de saúde:

Cuidado especializado em estomaterapia, acessível e conveniente, por meio de tecnologias digitais, proporcionando qualidade de vida e bem-estar aos pacientes, onde quer que estejam.

Relacionamentos

Ao combinar um relacionamento proativo, que antecipa as necessidades dos pacientes, com uma abordagem de parceria, que valoriza sua participação ativa, a AmazonCare Estomaterapia. Digital cria um ambiente acolhedor, empático e colaborativo, propício para o alcance dos melhores resultados em saúde.

Relacionamento centrado no paciente

PROATIVO

PARCERIA

ACOLHEDOR

Querido Amigo

A nossa missão é transformar a vida das pessoas que convivem com feridas, estomias e incontinências, oferecendo cuidado especializado, acessível e humanizado, por meio da tecnologia digital. Desejo a você e sua família boa saúde e recuperação. São os votos sinceros de nossa equipe.

AmazonCare Estomaterapia Digital

Fonte: Canvas, 2024

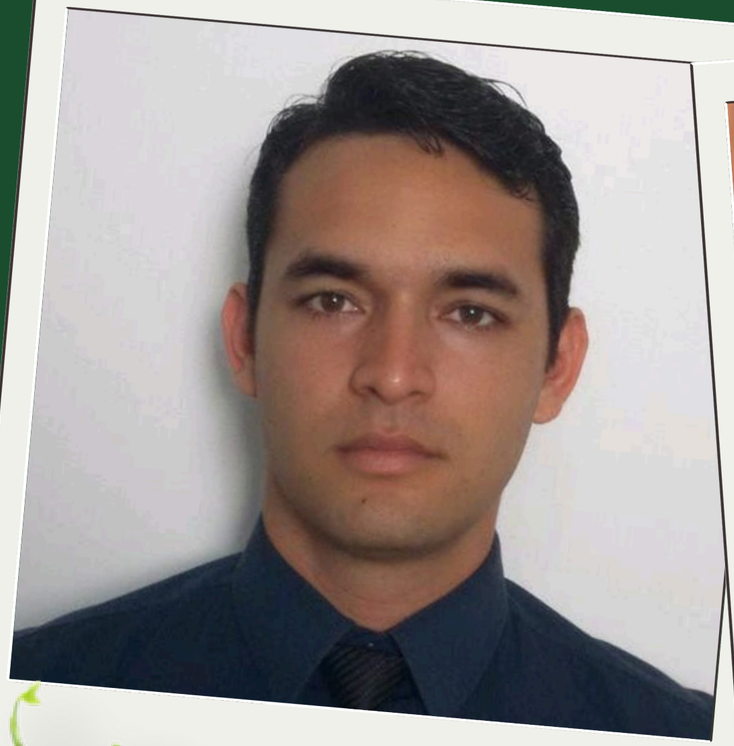
Estrutura de custos

Sustentabilidade e tecnologia

Principais custos envolvidos:

- Manutenção da plataforma de teleatendimento;
- Remuneração da equipe de enfermeiros estomaterapeutas;
- Treinamento e capacitação contínua dos profissionais;
- Investimento em marketing e divulgação dos serviços;
- Custos operacionais (aluguel de escritório, equipamentos, materiais de consumo);
- Contratação de serviços de contabilidade e assessoria jurídica;
- Seguros e licenças necessárias para o funcionamento da empresa;

NOSSA EQUIPE



Fluxo de receitas

1

Editais públicos de fomento

2

Editais potenciais:

- Edital público à saùde em geral;
- Inovação em Saúde Digital;
- Inovação à Saúde de Tecnologias Assistivas;

3

Patrocínio de empresas parceiras

4

Otimizar recursos

5

- Parcerias com empresas fabricantes de materiais e equipamentos para estomaterapia.
- Patrocínio de conteúdos educativos e eventos promovidos pela AmazonCare.
- Publicidade direcionada na plataforma de teleatendimento e nos canais de comunicação da empresa

Recursos chaves

Principais recursos necessários

Fonte: Cnavas, 2024

- Equipe de enfermeiros estomaterapeutas.
- Plataforma de teleatendimento robusta e segura.
- Protocolos clínicos e diretrizes baseadas em evidências científicas.
- Parcerias estratégicas com empresas de tecnologia e fornecedores de materiais e equipamentos.
- Infraestrutura tecnológica adequada (servidores, sistemas de backup, segurança da informação).
- Recursos financeiros para investimento inicial e sustentabilidade do negócio.

Fonte: Cnavas, 2024

Conclusão

Ao aliar expertise clínica, tecnologia digital e um relacionamento próximo com o paciente, a empresa tem o potencial de transformar a vida de pessoas que convivem com feridas, estomias e incontinências, oferecendo cuidado de qualidade, acessível e humanizado.

Logo composto por cinco elementos principais: panorama da natureza, rios, barco, estetoscópio e a cruz vermelha.

O modelo de negócio da AmazonCare Estomaterapia Digital oferece uma solução inovadora e extremamente relevante para proporcionar acesso a cuidados especializados em estomaterapia, especialmente na Amazônia, onde os desafios de saúde pública são significativos devido às vastas distâncias, à falta de infraestrutura e ao difícil acesso aos serviços de saúde.

SUSTENTABILIDADE: A viabilidade econômica está ancorada em três fontes de recursos:

1. Captação de recursos através de editais públicos de fomento voltados para a saúde, tecnologia e inovação, o que permitirá o financiamento de atividades e o desenvolvimento de infraestrutura tecnológica;
2. Parcerias estratégicas com empresas do setor de saúde, tecnologia e até telecomunicações, buscando otimizar a entrega dos serviços e alcançar mais pessoas de forma eficiente;
3. Modelo de gestão eficiente, priorizando a redução de custos desnecessários e a otimização dos processos de atendimento, possibilitando um serviço de qualidade a custos acessíveis.

PROPOSTA DE VALOR: A AmazonCare Estomaterapia Digital se posiciona de forma clara e diferenciada, trazendo soluções tecnológicas para um campo de alta especialidade, o que pode torná-la uma referência em saúde digital na região amazônica.

Ao adotar esse modelo, a AmazonCare estará não apenas preenchendo uma lacuna crítica no setor de saúde, mas também promovendo bem-estar e qualidade de vida para milhares de pessoas que antes não tinham acesso a esses cuidados. Além disso, ao seguir uma estratégia sustentável e inovadora, tem o potencial de se tornar pioneira e de grande impacto na transformação da saúde pública na Amazônia.

CONTATOS E INFORMAÇÕES ADICIONAIS

www.amazoncareestomaterapia.com.br

contato@amazoncareestomaterapia.com.br

Rua da Inovação, 123, Manaus - AM, CEP 69000-000

(92) 99164-8299